

JUNIOR SALES MANAGER (M/W)

Wir suchen Dich als Junior Sales Manager (m/w)
Festanstellung, Vollzeit, Einstieg ab sofort

Dr. Kaske ist eine Pharma-spezialisierte Marketingagentur. Bayer, Hexal und WACKER zählen zu unserem schnell wachsenden Kundenstamm. Unser 45-Mitarbeiter-Team ist bekannt für exzellentes Know-How im Print und Online Marketing. 15 der Top 15 Hersteller & insgesamt über 150 Firmen beziehen regelmäßig unsere Studien.

Wir möchten mit Dir unser hohes Wachstum der letzten Jahre weiter ausbauen.

DAS ERWARTET DICH

- Aktive Umsetzung & Weiterentwicklung der Salesstrategie, d.h. unsere Leistungen bei potenziellen Kunden optimal positionieren
- Zuverlässiger Ansprechpartner per Telefon, vor Ort sowie auf Veranstaltungen in beratender Funktion
- Begleitung und Mitgestaltung bei der Entwicklung eines kundenorientierten Leistungsportfolios
- Verantwortung über das Erreichen unserer anspruchsvollen Wachstumsziele
- Entwicklung und eigenverantwortliche Präsentation von kundenspezifischen Lösungskonzepten sowie Analyse und Reporting dieser Konzepte
- Gesamte Prozessüberwachung- sowie ausführung der Vertragsverhandlung, inkl. Vor- und Nachbereitung
- Sparringspartner für die Geschäftsführung sowie controllingspezifische Reportings an die Geschäftsführung
- Monitoring der Vertriebsaktivitäten (KPI-Tracking)

DAS BIETEN WIR DIR

- Volle Verantwortung ab dem 1. Tag
- Ein exklusives Büro in zentraler Lage
- Junge teamorientierte Arbeitsatmosphäre, daher auch einfache Kommunikation mit jedem Mitarbeiter
- Regelmäßige Team-Events, kostenlose Mittagessen sowie frisches Obst, Snacks und Getränke
- Kontinuierliche Förderung der fachlichen & persönlichen Skills durch Schulungen
- Sehr gute Work-Life-Balance (z.B. Gleitzeit, Home Office)

DEIN PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Management, Gesundheits- oder Wirtschaftswissenschaften
- Sehr gutes eigenes Netzwerk im Healthcare-Markt (ideal: Rx Pharma, alternativ MedTech oder OTC)
- Mind. 2 Jahre Berufserfahrung mit nachgewiesenen Vertriebsserfolgen im Healthcare-Markt
- Exzellente kommunikative Fähigkeiten auf höchster Managementebene
- Sehr gute Präsentations- und Kommunikationsfähigkeit und eine ziel- und erfolgsorientierte Arbeitsweise
- Empathische Persönlichkeit mit Durchsetzungsvermögen, Verhandlungsgeschick und Ehrgeiz
- Hervorragende MS-Office Kenntnisse

KLINGT INTERESSANT?

Dann bewirb Dich! Bitte bündel Anschreiben, Lebenslauf & Zeugnisse inkl. eines möglichen Eintrittsdatums in eine PDF und sende diese an: Sylvia.Smyrek@drkaske.de.